

Proposer des contreparties

COMPÉTENCES VISÉES

- Savoir créer une grille de contrepartie pour des partenaires
- Être capable d'intéresser des mécènes et des sponsors



INTERVENANT
Christophe NICOTA



PUBLIC
Toute personne amenée à participer à la recherche de partenaires



PRÉ-REQUIS
Aucun



MÉTHODE PÉDAGOGIQUE
Remise du support en amont de l'intervention
QCM au démarrage
Apports théoriques complémentaires
QCM de validation des acquis



ÉVALUATION DES ACQUIS
Quiz d'évaluation

PROGRAMME

Avant la session (minimum 48h)

- Remise du support de formation et de documents complémentaires
- Prise de connaissance de ces supports par le stagiaire

Visio :

1/ Les différentes formes de contreparties

- Visuelles
- Relationnelles
- Coopération économique

2 / Construire sa grille de contreparties

- Le principe des packs
- Conseils pour rendre sa grille lisible
- Définir une grille de prix
- Exemples de grilles de contreparties

3/ Les outils pour présenter ses offres

- Document de présentation du projet
- Grille des contreparties
- Fiches produits
- Grille des prix

DURÉE

2h en Visio

FINANCER

CONTACT : christophe@capeconseil.com